

Formation Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

| | |
|--|--|
| ■ Durée : | 1 jours (7 heures) |
| ■ Tarifs inter-entreprise : | 1 475,00 € (standard) 1 180,00 € (remisé) |
| ■ Public : | Alternant(e) se destinant à exercer des fonctions commerciales |
| ■ Pré-requis : | |
| ■ Objectifs : | Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte |
| ■ Modalités pédagogiques, techniques et d'encadrement : | <ul style="list-style-type: none">• Formation synchrone en présentiel et distanciel.• Méthodologie basée sur l'Active Learning : 75 % de pratique minimum.• Un PC par participant en présentiel, possibilité de mettre à disposition en bureau à distance un PC et l'environnement adéquat.• Un formateur expert. |
| ■ Modalités d'évaluation : | <ul style="list-style-type: none">• Définition des besoins et attentes des apprenants en amont de la formation.• Auto-positionnement à l'entrée et la sortie de la formation.• Suivi continu par les formateurs durant les ateliers pratiques.• Évaluation à chaud de l'adéquation au besoin professionnel des apprenants le dernier jour de formation. |
| ■ Sanction : | Attestation de fin de formation mentionnant le résultat des acquis |
| ■ Référence : | COM102063-F |
| ■ Note de satisfaction des participants: | 5,00 / 5 |
| ■ Contacts : | commercial@dawan.fr - 09 72 37 73 73 |

| | |
|------------------------------|---|
| ■ Modalités d'accès : | Possibilité de faire un devis en ligne (www.dawan.fr , moncompteformation.gouv.fr , maformation.fr , etc.) ou en appelant au standard. |
| ■ Délais d'accès : | Variable selon le type de financement. |
| ■ Accessibilité : | Si vous êtes en situation de handicap, nous sommes en mesure de vous accueillir, n'hésitez pas à nous contacter à referenthandicap@dawan.fr , nous étudierons ensemble vos besoins |

Analyser ses objectifs et les moyens de les atteindre

Analyser objectivement le bilan de ses activités

Identifier ses forces et faiblesses

Assumer ses erreurs

Positiver le plan d'action

Réaliser un reporting efficient

Développer sa proactivité en proposant des solutions réalistes à son manager

Respecter ses engagements et s'y tenir

S'inscrire dans une logique d'amélioration continue